

## ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh tingkat utang, ukuran perusahaan, kompensasi manajer, dan praktik perataan laba terhadap persistensi laba perusahaan. Data yang digunakan dalam penelitian ini adalah seluruh perusahaan non finansial yang terdaftar di Bursa Efek Indosnesia pada periode pengamatan 2010-2014. Metode pengujian yang digunakan adalah analisis statistik regresi linear berganda. Hasil analisis menunjukkan bahwa secara parsial ukuran perusahaan berpengaruh positif terhadap persistensi laba perusahaan dan terbukti signifikan. Sedangkan tiga variabel yang lain yaitu tingkat utang, kompensasi manajer, dan indeks perataan laba tidak berpengaruh signifikan terhadap persistensi laba perusahaan. Namun, pengujian lebih lanjut terhadap variabel praktik perataan laba menunjukkan bahwa perusahaan yang melakukan praktik perataan laba memiliki persistensi laba yang lebih rendah dibanding perusahaan yang tidak melakukan praktik perataan laba. Agar perusahaan mampu memperoleh laba yang persisten, manajemen harus mampu melakukan perencanaan keuangan dengan baik, khususnya berkaitan dengan laba perusahaan, serta melakukan pelaporan keuangan sesuai standar yang berlaku.

Kata kunci: Persistensi laba, rasio *leverage*, ukuran perusahaan, kompensasi eksekutif, perataan laba, teori akuntansi positif

## ABSTRACT

*This research used datas from all non-financial companies listed on the Indonesian Stock Exchange during the period of observation (2010-2014). Testing method used in this research is multiple linear regression analysis. The results shows that partially, size of the company have positive and significant effect on income persistence company. But, the other three variable, debt ratio, manager compensation, and income smoothing index, did not have significant effect on income persistence company. However, further testing of income smoothing behavior variable shows that companies with income smoothing behavior have lower income persistence than companies without income smoothing behavior. To earn high income persistence, management must be able to develop good financial planning, especially for income, and implement financial reporting standards.*

*Keywords: Income persistence, leverage ratio, size of the company, executive compensation, income smoothing, positive accounting theory*

